

VISOTEC ouvre son capital à de nouveaux investisseurs minoritaires en vue d'accélérer son développement extra-européen

SG Capital Partenaires s'associe à l'équipe de Management majoritaire, ainsi qu'à UI Investissement et Ouest Croissance, à l'issue d'un processus organisé par Eurvad

Avec plus de 60 millions d'euros de chiffre d'affaires, VISOTEC est le leader de la mise à l'image des marques sur les marchés français et européen. Positionné sur l'identité visuelle extérieure, le groupe intervient sur des éléments critiques de l'image de marque de ses clients (enseigne et lettrage, signalétique, habillage du point de vente, illuminations), avec une offre clés en main intégrant la gestion du projet, la production, les travaux de rénovation, la pose, l'entretien, et ce quel que soit le périmètre géographique du projet. Le Groupe est composé de sites de production à proximité de Nantes, à Villeurbanne, en Pologne et a récemment ouvert un nouveau site en Inde. VISOTEC produit en grandes séries et sert principalement des grands comptes prestigieux, disposant de réseaux de points de vente d'envergure internationale. Les solutions proposées par le Groupe permettent d'accompagner ces clients dans leurs transformations : évolutions sociétales (identités plus engagées), fusions/acquisitions, internationalisation, adaptation aux changements de la réglementation, digitalisation (renforcement de la communication des points de vente physiques) etc.

Bien implanté sur le marché européen, VISOTEC a franchi une nouvelle étape en 2021 avec le démarrage d'une nouvelle usine en Inde, permettant d'entrevoir de nouvelles ambitions sur la zone asiatique, d'abord en accompagnant les clients existants dans cette région du monde à fort potentiel, puis en s'ouvrant à des clients locaux souhaitant revisiter leur image. Les marchés émergents asiatiques, portés par les aspirations d'une classe moyenne en croissance, voient les réseaux de points de vente se multiplier au gré de l'urbanisation de leur territoire et constitueront donc des relais de croissance de choix pour le Groupe. Le jalon suivant consistera à s'implanter sur de nouvelles zones géographiques, par croissance externe, afin de doter le Groupe de la couverture mondiale la plus complète du marché, en cohérence avec l'implantation de ses clients.

Bertrand Ploquin, qui avait rejoint VISOTEC en 2010 en vue de donner un nouveau souffle à l'entreprise, avait fini par acquérir le Groupe en 2017 aux côtés d'un collègue de cadres ayant démontré engagement et savoir-faire. Sous leur impulsion, VISOTEC a fortement développé son catalogue de produits (offre éco-responsable, auvents arborant les éléments d'identité visuelle, habillage des façades etc.) et surtout son offre de services, le Groupe étant aujourd'hui en mesure de raccorder les bornes de recharge électrique des points de vente et d'installer des panneaux photovoltaïques. Forte de ce succès, l'entreprise est désormais prête à ouvrir une nouvelle page de son histoire, celle d'un développement extra-européen avec l'accompagnement de deux nouveaux investisseurs financiers minoritaires, Société Générale Capital Partenaires et UI Investissement, au travers de son troisième fonds d'entrepreneur de l'ouest Cap Grand Ouest 3, et le retour de Ouest Croissance, fidèle au Groupe depuis 2002. Le plan de financement de l'opération est complété par une dette senior arrangée par Crédit Agricole Atlantique Vendée et souscrite par Banque Populaire Grand Ouest, Caisse d'Epargne Bretagne Pays de Loire, CIC Ouest, Banque Tarneaud et BNP Paribas.

Pour Bertrand Ploquin, Dirigeant de VISOTEC : « Avec mes co-actionnaires opérationnels et notre partenaire historique Ouest Croissance, je suis très heureux d'accueillir au capital de Visotec, Société Générale Capital Partenaires et UI Investissement, choisis non seulement pour leur capacité à accompagner le développement futur de Visotec dans le respect de nos valeurs mais aussi, pour leur conviction qu'une stratégie combinant un outil industriel performant à une offre de prestations de service clés en main de grande qualité, constitue un modèle économique gagnant. »

Pour Arthur Millery, Chargé d'investissements chez Société Générale Capital Partenaires : « SGCP est très fière d'avoir été choisie par le Management pour l'accompagner dans sa prochaine feuille de route. Nous sommes alignés avec le cap fixé par Bertrand Ploquin et sommes convaincus que cette adéquation fera le succès de l'entreprise dans les prochaines années, comme ce fut le cas depuis la reprise de 2017. Nous sommes très respectueux de l'esprit entrepreneurial qui anime chacun des managers, des personnes de valeur qui ont investi et se sont battues pour prendre leur destin en main et faire de VISOTEC cet acteur reconnu du marché. Les perspectives sont multiples au regard des cycles de renouvellement des marques dans un marché des fusions acquisitions qui a été très actif sur les dernières années et dans un contexte de prise de conscience des enjeux climatiques et sociétaux. La réorganisation des réseaux de distribution dans l'automobile vers des points de vente multi-marques et la transformation des stations-service dans la cadre de la décarbonation du parc automobile (implantation de nouvelles stations et de nouveaux points de recharge eu égard à l'autonomie des véhicules, augmentation de la taille des stations compte tenu des temps de recharge, apparition de nouveaux commerces et services dans les stations...) nécessiteront un accompagnement renforcé des clients en matière de signalétique et d'identité visuelle. Un potentiel que nous pourrions amplifier par des croissances externes sur des zones géographiques pertinentes. »

Pour Julien Huberson, Directeur d'Investissement chez UI Investissement : « Nous sommes ravis d'accompagner Bertrand Ploquin et son équipe dans cette nouvelle étape de développement du groupe Visotec qui porte de belles ambitions de développement à l'international avec des opportunités clairement identifiées. Nous avons particulièrement apprécié la qualité de l'équipe de management qui a su opérer un changement profond de son modèle économique pour apporter une promesse de valeur réellement différenciante aux clients et permettant à Visotec d'être le leader européen sur son marché. »

Pour Damien Jouanneau, Directeur de Participations chez Ouest Croissance : « L'histoire de Ouest Croissance et de VISOTEC est riche en rebondissements : après avoir connu plusieurs transitions managériales, l'arrivée de Bertrand Ploquin et de ses équipes a permis à l'entreprise de pivoter vers des projets à plus forte valeur ajoutée tout en créant une relation de confiance entre actionnaires. Ainsi, réinvestir dans le cadre d'une nouvelle phase de développement aux cotés de confrères partageant cette même ambition nous a semblé être une évidence. »

Les intervenants de l'Opération :

Managers : Bertrand Ploquin, Damien Firouz-Abadie, Jakub Dziegielewski, Eric Tienvrot, Philippe de Veyrinas, Stéphane Cardi

Investisseurs : Société Générale Capital Partenaires (Julien Krebs, Arthur Millery), UI Investissement (Lionel Robin, Julien Huberson, Charlotte Thomas), Ouest Croissance (Damien Jouanneau)

Conseil M&A : Eurvad (Jonathan Melloul, Floriane Lang, Emilie Thivant, Melvin Stolf)

Conseil juridique Managers & Emprunteur : ACR Avocats (Emmanuelle Belland, Marie Hostiou)

Conseil juridique Investisseurs : Squair Law (Olivier Lopez, Marine Legendre)

Conseil Fiscal : Fidal (Sébastien Laisney)

Vendor Due Diligence Finance : EY (Mathieu Jaud de la Jousnelinière, Arnaud Guillou, Valentin Cecil)

Buyer Due Diligence Finance : Eight Advisory (Bertrand Perrette, Jean-Baptiste Blanco, Maxime Berlivet, Nicolas Desseroir)

Buyer Due Diligence Juridique Fiscal Social : Egice/ Porte Neuve Avocats (Marielle Moureuil, Louis Pinet)

Buyer Due Diligence Commerce : Katalyse (Gilles Morsch, Kevin Crevant, Octave Descours)

Arrangeur – Agent : Crédit Agricole Atlantique Vendée (David Wadoux, Pascal Le Campion)



Prêteurs Senior : Crédit Agricole Atlantique Vendée (Cécile Barel), Banque Populaire Grand Ouest (Eve Dasquie, Sébatien Piet), Caisse d'Epargne Bretagne Pays de Loire (Julien Lefrere), CIC Ouest (Marie Cousseau, Nadine Divet, Pierre-Yves Tougeron), Banque Tarneaud (Alexandra Batellier, Julie Delhaize), BNP Paribas (Eric Mace, Virginie Gauthier, Marion Ruaut)

Conseil Prêteurs : Cornet Vincent Ségurel (Bertrand Coste, Jean Ian Guede)

A propos de Société Générale Capital Partenaires

Depuis plus de 30 ans, Société Générale Capital Partenaires (SGCP) accompagne les dirigeants actionnaires de PME et ETI dans une démarche de développement et de proximité. SGCP prend des participations minoritaires au capital des entreprises, pour des montants compris entre 1 million d'euros et 35 millions d'euros dans des contextes variés : développement par croissance externe ou organique, transmission du capital, recomposition de l'actionnariat, optimisation de la structure financière. Chaque année, les équipes de SGCP, implantées à Paris, Lille, Strasbourg, Lyon, Marseille, Bordeaux et Rennes investissent plus d'une centaine de millions d'euros dans une quinzaine d'opérations, confirmant leur engagement durable au service du financement des entreprises et de l'économie.

<https://capitalpartenaires.societegenerale.com>

A propos d'UI Investissement

Société indépendante et spécialiste du développement des entreprises françaises non cotées, UI s'engage et s'investit, depuis plus de 50 ans, aux côtés de dirigeants de PME et d'ETI en croissance pour faire émerger et développer des entreprises économiquement et durablement performantes.

UI Investissement gère près d'1,5 milliard d'euros d'actifs et s'investit auprès de 400 dirigeants dans des secteurs d'activité essentiels à la société comme la santé, l'agro-business ou l'industrie et les services. Le capital développement et transmission, cœur historique de l'activité d'UI représente plus de la moitié de l'actif sous gestion et permet de faire bénéficier plus de 50 entreprises de l'expertise opérationnelle et des outils méthodologiques développés par UI. En parallèle, les équipes et véhicules d'investissement dédiés à l'innovation et à la consolidation permettent d'accompagner les entreprises tout au long de leur cycle de vie et de contribuer au dynamisme économique des territoires.

UI s'appuie aujourd'hui sur plus de 70 salariés et 13 implantations régionales à Nantes, Rennes, Caen, Reims, Strasbourg, Dijon, Besançon, Clermont-Ferrand, Lyon, Limoges, Aix en Provence et Lille en complément de ses équipes de Paris.

A propos de Ouest Croissance

Société de capital investissement de trois Banques Populaires (BPGO, BPACA, BPVF), Ouest Croissance a soutenu plus de 500 PME-PMI régionales dans 32 départements du Centre, de l'Ouest et du Sud-Ouest de la France depuis sa création en 1987. Ouest Croissance accompagne les dirigeants d'entreprises performantes dans leurs projets de croissance, de réorganisation de capital ou de transmission en apportant une expertise « haut de bilan ». Avec un encours de 200 M€, 100 participations actives et un ticket d'investissement pouvant atteindre 10 M€, Ouest Croissance se comporte en associé proche, fiable et durable.